

Отчет об устойчивом развитии за 2015 год





ИТЕКО в настоящий момент

Группа компаний ИТЕКО входит в пятерку крупнейших транспортно-логистических предприятий России. Являясь одним из ключевых игроков на рынке перевозок, компания видит свою миссию в его постоянном развитии и повышении эффективности.

Структура компании

В ИТЕКО входят сеть СТО и магазинов автозапчастей, два АТП в Самаре и Нижнем Новгороде, call-центр, лизинговая компания, центр складской логистики

Масштаб бизнеса

ИТЕКО имеет 50 филиалов в разных регионах России и Казахстана с главным офисом в Н. Новгороде, что позволяет обслуживать более 6000 направлений

Стабильный рост

Выручка компании ежегодно показывает стабильный рост в среднем на 10% по отношению к предыдущему году, несмотря на экономический спад

Объем перевозок

Компания выполняет более 25 тыс. заказов в месяц только на российском рынке. В логистической базе более 60 тыс. перевозчиков, из них 10 тыс. в активной экспедиции

Автотранспорт

На балансе компании 400 автомобилей возрастом до пяти лет, включая MAN, Iveco, Scania, КАМАЗ, ЕвроМАЗ. Средний срок службы транспорта - 3 года

Клиенты

ИТЕКО доверяют более 2000 постоянных клиентов, в числе которых ОМК, ОБИ, Группа ГАЗ, Лукойл, P&G и др.

IT-технологии

Сотрудники и транспорт подключены к единой системе, позволяющей отслеживать место нахождения груза

Страхование груза

Весь перевозимый груз страхуется от повреждений и кражи. Доверяя перевозку компании ИТЕКО, клиент застрахован от ущерба

12 лет на рынке

Компания работает на рынке автоперевозок с 2004 года. За это время оборот компании вырос в сотни раз

Складские услуги

ИТЕКО организует хранение груза в Алматы и Вильнюсе и городах России на выгодных условиях.

Сотрудники

В 50 филиалах компании работают более 1000 человек. Из них 450 – водители-экспедиторы

Открытые тарифы

На сайте ИТЕКО в разделе «Тарифный калькулятор» публикуются расценки по 2500 российским направлениям

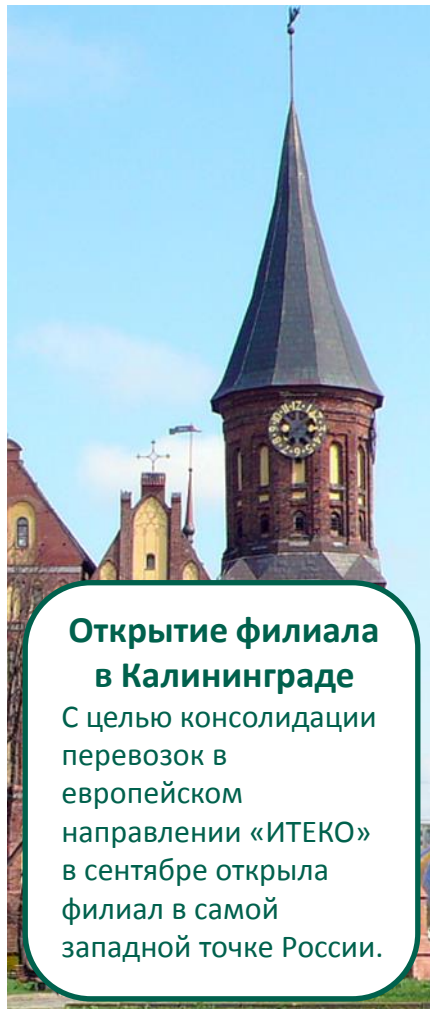


Достижения в 2015 году



Открытие филиала в Казахстане

В марте 2015 года «ИТЕКО» запустила первые рейсы в Казахстан. А в июле открылся собственный филиал компании в г. Алматы.



Открытие филиала в Калининграде

С целью консолидации перевозок в европейском направлении «ИТЕКО» в сентябре открыла филиал в самой западной точке России.



Внедрение доставки сборных грузов

В период, когда падают объемы продаж и каждый клиент ищет пути оптимизации затрат на транспорт, доставка сборных грузов особенно актуальна.



Приобретение новой техники

В декабре компания (второй год подряд) приобрела 50 новых автомобилей КАМАЗ-5490 с полуприцепами. Из них пять автомобилей с АКП.



Социальная ответственность

Цели и задачи компании «ИТЕКО» в рамках реализации политики социального развития в 2015 году включали:

Цели	Предпринятые действия	Результат
Снижение количества несчастных случаев на производстве	• Проведен всесторонний анализ причин травматизма на производстве, предприняты меры его предотвращения и реагирования • Внедрены дополнительные инструктажи для водителей-экспедиторов • На 15% увеличено количество времени, потраченное на обучение • Внедрение культуры неприятия нарушений в области охраны труда • Реализация программ по охране здоровья сотрудников	На 40% снизилось количество несчастных случаев с нанесением легкого вреда здоровью по вине водителей (падение с подножек кабины, полуприцепов, приставных лестниц)
Повышение уровня взаимодействия с персоналом	• Выпуск корпоративной газеты в электронном и печатном виде • Мониторинг жалоб сотрудников • Внедрение системы обратной связи • Проведение конкурсов профессионального мастерства среди водителей нескольких предприятий	На 30% сократилась «текучка» кадров среди водительского состава.
Улучшение условий труда сотрудников	• Мониторинг удовлетворенности условиями труда • Оснащение офисных рабочих мест современными средствами связи и офисной техникой • Закупка 50-ти новых тягачей и полуприцепов к ним. Приобретение на тестирование пяти тягачей КАМАЗ с автоматической коробкой передач для улучшения труда водителей • Совершенствование системы мотивации, включая нематериальное вознаграждение	На 25% сократилось количество жалоб по поводу условий труда



Вклад в экологию

Цели	Предпринятые действия
Снижение негативного воздействия на атмосферный воздух	• Использование переработанного топлива в обогреве помещений • Снижение косвенного загрязнения атмосферного воздуха путем перехода на выпуск моторных топлив более высоких экологических классов • Утилизация вредных отходов
Экономия водных ресурсов	• Снижение объемов водопользования, повышение эффективности использования водных ресурсов • Увеличение доли повторно используемой воды в производственных целях
Рациональное использование природных ресурсов	• Переход на электронный документооборот и сокращение объема закупок офисной бумаги (на 73%) с целью защиты от вырубки лесных массивов • При оборудовании офисов используются энергосберегающие технологии • Озеленение территорий: в 2015 году компания провела акцию по посадке деревьев на городских территориях • Внедрение системы раздельного сбора отходов • Оснащение всех офисов в 50 филиалах компании системами конференционной связи для обучения и совещаний с целью сокращения объемов транспортных перемещений, что сопряжено с выбросами парниковых газов



Вклад в образование и благотворительность

Компания «ИТЕКО» поощряет участие сотрудников в благотворительных акциях. В 2015 году сотрудниками «ИТЕКО» было собрано более 1 млн. рублей в рамках благотворительной помощи.

Деньги собирались на следующие цели:

- Лечение и реабилитация детей
- Материальная поддержка фестиваля воскресных школ, который проводит Свято-Николаевский женский монастырь Московского Патриархата УПЦ в с. Онышковцы (Украина, Ровенская обл.) на источнике Святой Праведной Анны
- В сотрудничестве с ГИБДД - приобретение и передача светоотражающих браслетов учащимся коррекционных и общеобразовательных школ Кстовского района Нижегородской области
- В сотрудничестве с фондом «Дети без мам» - помощь детям первых лет жизни, оказавшихся в домах малютки
- Оснащение спортивной экипировкой детских футбольных команд

Также «ИТЕКО» поощряет сотрудников, решивших повысить свою квалификацию.

- Для водителей проводятся регулярные обучающие мероприятия в учебном классе компании
- Сотрудникам IT-отдела регулярно оплачиваются обучающие курсы по инновациям в сфере IT
- Менеджерам среднего и высшего звена частично возмещаются затраты на обучение в магистратуре, аспирантуре, Президентской программе и курсах повышения квалификации



История развития компании

- 2004** — 6 августа — основание компании в Нижнем Новгороде, получение первых заказов
- 2005** — Увеличение оборота компании до 7 млн. рублей за 1,5 года
- 2006** — Открытие филиалов в Москве, Санкт-Петербурге, Уфе и Воронеже
- 2007** — Открытие филиалов в Казани, Саранске, Ростове-на-Дону, Кирове, Екатеринбурге
- 2008** — Открытие собственного круглосуточного call-центра. Несмотря на кризис, в котором пребывает страна, ИТЕКО открывает филиалы в Туле, Липецке, Чагоде, Краснодаре, Минеральных Водах, Ульяновске, Белгороде, Волгограде, Чебоксарах, Иваново, Рязани.
- 2009** — ИТЕКО продолжает экспансию в регионы и открывает филиалы в Калуге, Орле, Великом Новгороде, Сыктывкаре, Ярославле, Набережных Челнах, Саратове, Перми, Челябинске, Архангельске, Твери, Тюмени, Новосибирске, Оренбурге
- 2010** — Открытие филиалов в Алексеевке, Омске, Владимире, Петрозаводске, Красноярске, Смоленске, Самаре. Приобретение собственного автотранспорта в количестве 200 единиц новой техники. Создание автотранспортных предприятий (АТП) в Нижнем Новгороде и Самаре. Создание собственной сети СТО и магазинов автозапчастей. Значительное расширение штата компании за счет найма водителей и механиков
- 2011** — Открытие филиалов в Вологде, Череповце. Приобретение еще 150 новых автомобилей
- 2012** — Открытие филиалов в Ижевске и Шарье. Оснащение всего автопарка системами мониторинга транспорта «Скаут». Получение сертификата на установку систем «Скаут» сторонним организациям. Начало работы по международным направлениям
- 2013** — Развитие собственных логистических центров. Открытие филиалов в Клину, Костроме, Брянске, Воскресенске, Новороссийске
- 2014** — Приобретение 50 тягачей «КАМАЗ», 50 полуприцепов и 20 металловозов. Регулярные рейсы в Крым
- 2015** — Приобретение еще 50 тягачей «КАМАЗ» и полуприцепов к ним. Запуск регулярных рейсов в Казахстан, открытие филиала в г. Алматы. Открытие филиала в Калининграде. Открытие направления сборных грузов в Москве (доставка в федеральные торговые сети продуктов питания и товаров народного потребления)



Филиальная сеть

Единый телефон: 8 800 700 84 48

e-mail: info@itecorp.ru

- **Макрорегион Казахстан** – г. Алматы
- **Макрорегион Волга** – г. Нижний Новгород (Иваново, Киров, Саранск, Сыктывкар)
- **Макрорегион Центр** – г. Москва (Брянск, Владимир, Калининград, Калуга, Рязань, Смоленск, Тверь, Тула, Череповец, Ярославль)
- **Макрорегион Поволжье** – г. Казань (Ижевск, Самара, Набережные Челны, Саратов, Ульяновск, Чебоксары)
- **Макрорегион Сибирь** – г. Новосибирск (Красноярск, Омск)
- **Макрорегион Урал** – г. Екатеринбург (Оренбург, Пермь, Тюмень, Уфа, Челябинск)
- **Макрорегион Черноземье** – г. Воронеж (Алексеевка, Белгород, Липецк, Орёл)
- **Макрорегион Юг** – г. Ростов-на-Дону (Волгоград, Краснодар, Минеральные Воды, Новороссийск)





СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

